

Meyle та Meyle PD: у чому різниця гальмівних компонентів і що обрати у VM Parts

дата публікації: 2026.04.27



У сегменті aftermarket гальмівних систем дедалі більше уваги приділяють не лише відповідності OEM, а й доданій інженерній цінності. Саме тут лінійка MEYLE пропонує два різні підходи: класичні компоненти та серію Performance Design (PD). Команда VM Parts розбирає, у чому ключова різниця та як правильно позиціонувати ці продукти для СТО і кінцевого клієнта.

Дві філософії в одному бренді

MEYLE (Original): стабільна OEM-якість

Базова лінійка MEYLE – це перевірене рішення для щоденної експлуатації.

Що отримує клієнт:

- відповідність OEM-вимогам
- прогнозована ефективність гальмування
- оптимальне співвідношення ціни та ресурсу
- універсальність для більшості автопарку

Це правильний вибір для масового ремонту та клієнтів, орієнтованих на бюджет і надійність.

MEYLE PD (Performance Design): інженерний апгрейд

Серія PD - це вже не просто аналог, а продукт із доданою цінністю.

Ключові відмінності:

- **High Carbon диски** - кращий тепловідвід і менший ризик деформацій
- **Оптимізовані фрикційні суміші** - стабільніше гальмування
- **Антишумові рішення (shims, фаски)** - менше скрипів і вібрацій
- **Антикорозійне покриття** - довший термін служби
- **Зменшене пиловиділення** - чистіші диски коліс
- **Додаткова обробка гальмівного диску** - краще прилягання

Фактично, це перехід від «замінити» до «покращити».

Параметр	MEYLE (Original)	MEYLE PD
Позиціонування	ОЕМ-аналог	Performance/upgrade
Гальмівна ефективність	Стандартна	Підвищена
Комфорт (шум/вібрації)	Базовий	Покращений
Теплова стабільність	Нормальна	Вища
Ресурс	Стандартний	Збільшений
Комплектація (LCV)	Стандартна	Покращена

Де PD дає максимальну цінність

За спостереженнями BM Parts, серія PD особливо актуальна для:

- автомобілів із підвищеним навантаженням (SUV, комерційний транспорт)
- активного стилю їзди (часті гальмування, траса)
- клієнтів, чутливих до шуму та комфорту
- ринків із агресивними умовами експлуатації (перепади температур, волога)

Для партнерів і СТО правильне позиціонування - ключ до продажу. Ринок aftermarket поступово зміщується від простої заміни до **оптимізації та покращення характеристик автомобіля**. У цьому контексті MEYLE PD - це логічний крок уперед: більше ресурсу, більше комфорту, більше ефективності, але ключове - не протиставляти лінійки, а **правильно підбирати рішення під задання клієнта**.

BM Parts - офіційний дистриб'ютор автозапчастин MEYLE та MEYLE PD готовий допомогти з підбором і навчанням. Придбати MEYLE та MEYLE PD у BM Parts можна через онлайн B2B портал: <https://b2b.bm.parts>.

Джерело: